

n



Mejora tu futuro

con Samuel J. Palacios

Si quieres llegar más alto necesitas entrenar para ser diferencial.

Versión Julio 2026

Samuel J. Palacios. Documento de uso exclusivo para la institución destinataria.
Prohibida su reproducción o distribución a terceros sin autorización expresa.

El mundo laboral y profesional ha cambiado las reglas

Te voy a contar una historia e intentaré ser breve.

Hace años, cuando comencé a trabajar mientras estudiaba Psicología tenía claro que lo más importante que podía hacer era terminar mis estudios, ir adquiriendo experiencia, quizá hacer un master o posgrado y con eso ya tenía gran parte de mi desarrollo profesional terminado.

Pero el paso de los años, la visión en mi propio caso y en miles de candidatos que he evaluado y conocido cuando trabajaba en áreas de selección y desarrollo del talento me hicieron cambiar de idea.

¿La formación es importante? Claro que sí.

¿La experiencia es un requisito? Depende de la empresa y el puesto.

Pero esas 2 cosas puedes adquirirlas antes o después.

El problema es que no nos han formado ni entrenado para lo que realmente marca el día a día de los profesionales y su éxito o no.

Y eso tiene más que ver con las llamadas "**competencias profesionales**", habilidades psicológicas que **marcan la diferencia** entre buenos (o a veces malos) profesionales y los que realmente son los mejores en su puesto.

Esto no me lo invento yo, es algo que llevan comentándome grandes expertos de selección y directivos de las empresas más importantes que te puedas imaginar.

El mercado laboral no es tan complicado, es que las reglas han cambiado. No basta con ser bueno, hay que destacar sobre el resto, parecerlo y saber comunicarlo.

Los profesionales de hoy enfrentan nuevos retos que requieren estrategias actualizadas y una presencia digital impecable.

Ser un talento destacado no es tarea fácil.

Requiere aprender competencias y capacidades que no se forman en escuelas o centros de estudios.

Afortunadamente existen soluciones para hacerte llegar a ese ansiado puesto de empleo, ascender en tu empresa o cambiar tu carrera.

Así que la próxima vez que sientas que no te están llamando de procesos de selección, que no superas las entrevistas finales, que no vendes todo lo que querías, o que tu carrera no avanza como tú esperabas... no es siempre una cuestión de experiencia, formación o incluso compromiso... tiene que ver como despliegas tus capacidades psicológicas.

Y aquí estoy yo para guiarte en este camino.





La realidad del éxito profesional

Restructura tus creencias sobre lo que conocías

En el mundo actual, las claves para ser elegido en un procesos de selección, ascender o tener una carrera profesional de éxito no tienen nada que ver con el pasado.

Atrás quedaron la importancia de tener un título en una universidad o centro de estudio de renombre o una alta experiencia.

La clave ya es tener o parecer, si no demostrar... y eso, tarde o temprano, te tocará.

Esto es lo importante para avanzar en tu carrera:



La formación académica ya no es tan importante

Tener formación académica es importante, pero **ya no resulta clave** a la hora de decidir entre un candidato y otro.

Del mismo modo para ascender y tener mejor sueldo no se hacen demasiadas diferencias entre estudios y grados.

Formarse en **competencias transversales si es un diferenciador.**



Experiencia sí, pero enfocada

De nada sirve tener 10 años de experiencia si no puede demostrarse resolviendo problemas específicos del área . Se valora más el **saber hacer que el tiempo que se hizo.**

Por ello, para avanzar en tu carrera deberás demostrar con hechos tu experiencia más que con tiempo realizando tus funciones.



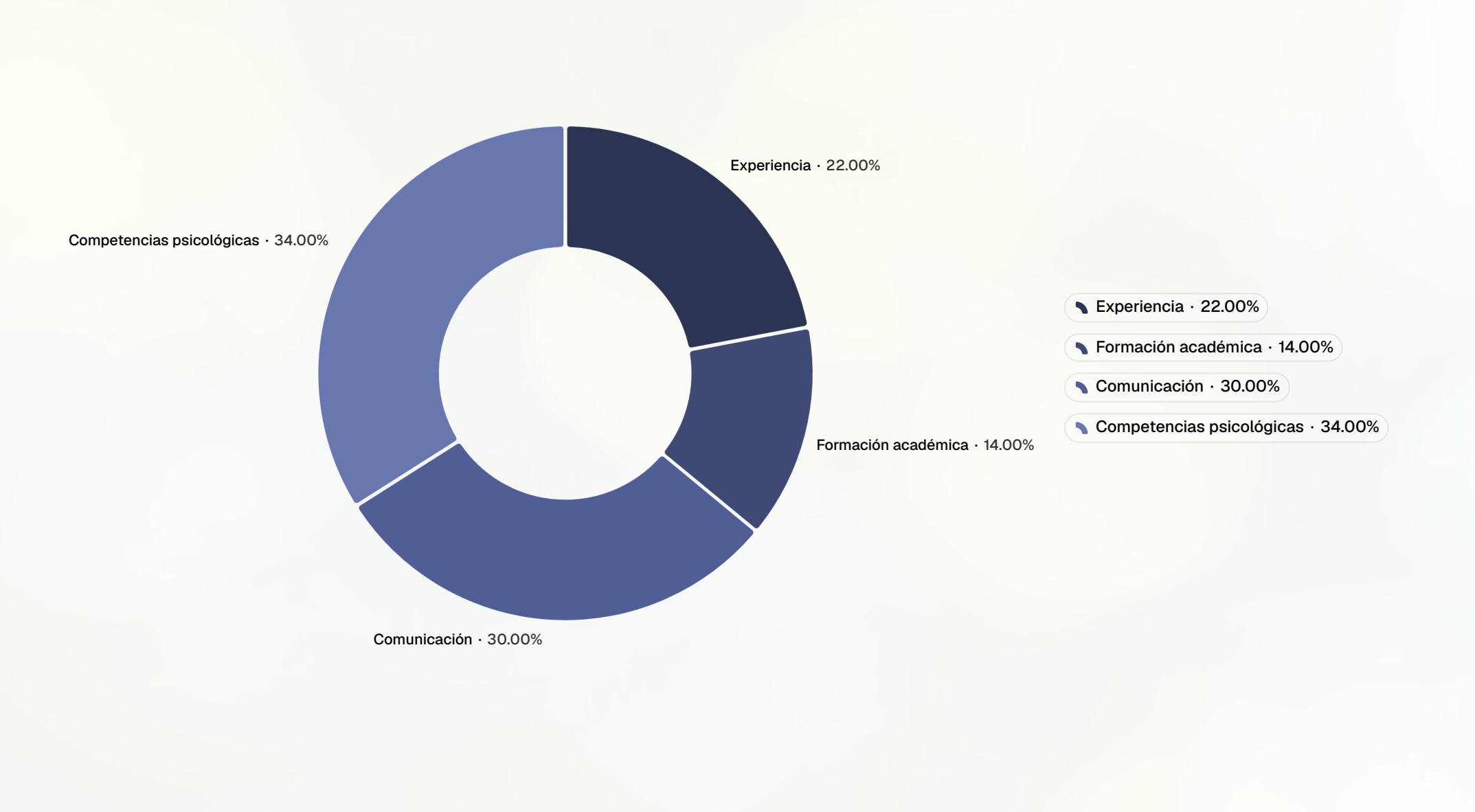
Competencias, claves

Ante la gran igualdad de profesionales a nivel técnico y experiencia las empresas **tomarán decisiones por las competencias psicológicas.**

Esas competencias tiene que estar alineadas con el puesto de trabajo, y sobre todo con la cultura de la empresa.

Además de saber hacer, también tienes que **demostrar cómo, con una comunicación excelente.**

Las claves que valoran las empresas en los profesionales hoy en día:



Competencias psicológicas y comunicación influyente representan casi el 65%

Esto significa que las empresas priorizan en el profesional sus competencias psicológicas (adaptación, resiliencia, orientación a resultados... etc.) y su forma de comunicarse sobre la experiencia, y sobre todo sobre formación académica.



La realidad del éxito profesional

La experiencia te hace ganar más dinero, las competencias multiplicarlo



Si no tienes experiencia:

Los profesionales sin experiencia suelen partir con una desventaja salarial frente a los que llevan unos años.

No obstante si consiguen desarrollar unas competencias de manera rápida y se relacionan bien en la empresa pueden empezar a **aumentar su salario**.



Con experiencia pero sin competencias:

Tendrás un mejor salario pero **con un techo**, en función de tablas, convenios o referencias.

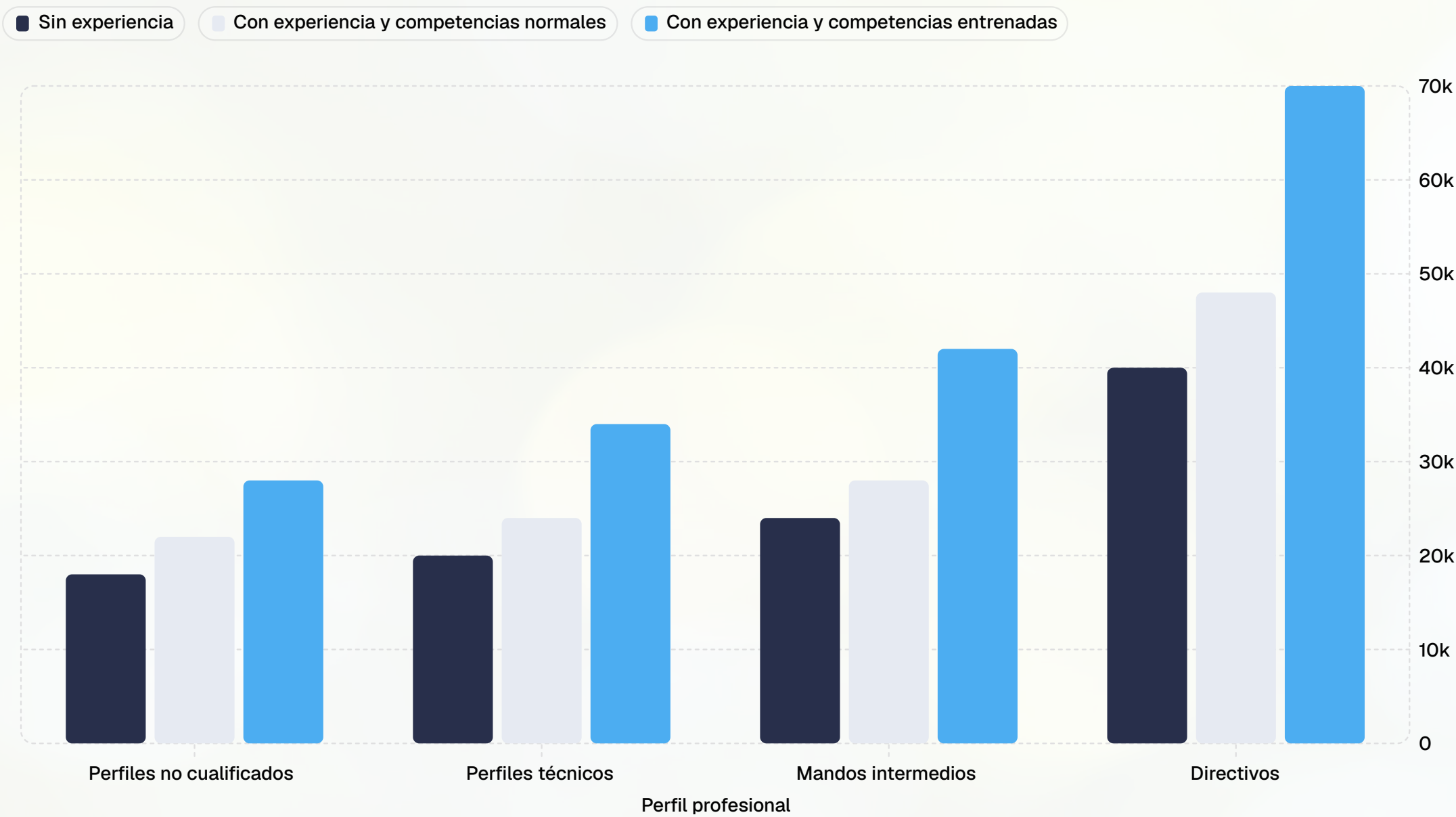
Para poder aspirar a más necesitas ser diferencial al resto de profesionales para llegar al siguiente nivel.



Con experiencia y competencias:

Si cuentas con competencias psicológicas y además algo de experiencia podrás **aspirar a los mejores puestos y salarios**, influir en la directiva y poder moverte a oportunidades mejor remuneradas.

El salario medio de los distintos perfiles profesionales en función de experiencia y competencias



 **Si quieres ganar más dinero y ascender en tu carrera necesitas ser diferencial**

Con una psicología profesional y comunicación que te permita demostrar competencias, no solo de cara a tu posición, si no al impacto en tu empresa y tu sector tu perfil pasará de importante a imprescindible.



La realidad del éxito profesional

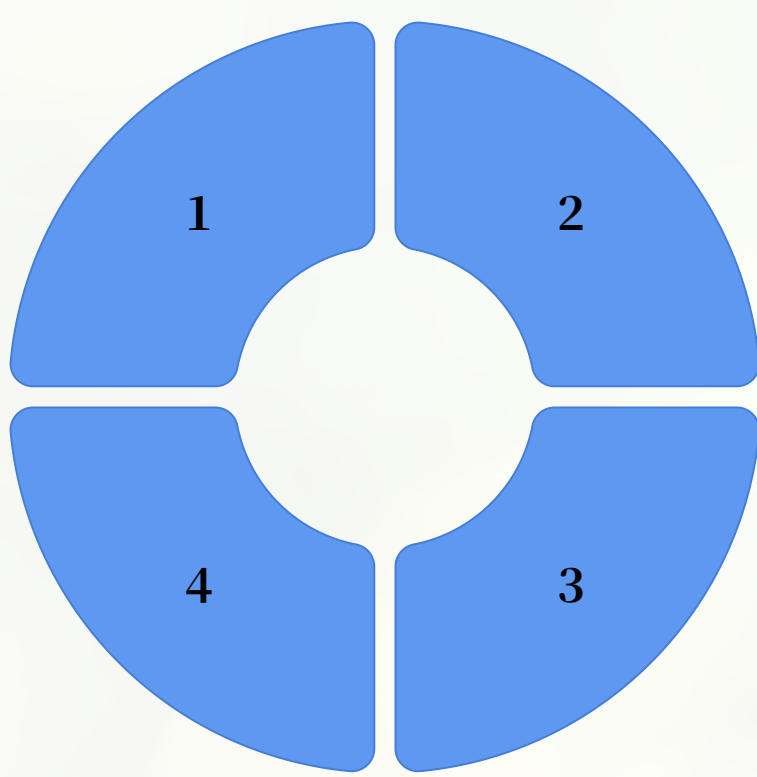
En resumen: estas son la 4 claves para tener éxito profesional.

Mejora continua

El profesional de éxito no se conforma. Busca la mejor versión de sí mismo y aplica la mejora continua para seguir evolucionando. Explorar nuevos métodos, analizar resultados y ser constante y comprometido hacia sus metas.

Perfil diferencial

El profesional de éxito necesita hacer las cosas de manera diferencial y única para causar mayor impacto que el resto. Utilizar la creatividad, la marca personal genuina y aportar soluciones disruptivas. tener una personalidad y capacidades psicológicas que atraigan e influyan positivamente al resto.



Aprendizaje transversal

El éxito de un profesional se define en la capacidad de adaptarse a cualquier escenario. Y para ello una de las claves es adquirir conocimiento de manera constantes y transversales, es decir no necesariamente académicos si no operativos.

Espíritu competitivo

El profesional compite consigo mismo o con el resto de profesionales. No vale sólo con hacerlo bien, si no con ser mejor que la mayoría de candidatos o profesionales para destacar y optar a puestos de relevancia.

La fórmula del éxito profesional

Soluciones que te permitan ser diferencial y buscar la mejora a través de entrenamiento de desarrollo profesional.



DIAGNOSTICO

Antes de nada, hay que conocer tu caso

Para poder ayudarte necesito entender tu realidad, tus expectativas, bloqueos... para realizar un diagnóstico que me permita trazar el plan de soluciones.

 **El riesgo de no tener un punto de partida**

Imagina que tuvieras que comenzar un tratamiento médico sin haber tenido antes un diagnóstico, pruebas...

Pues esto es exactamente lo mismo que le puede ocurrir a tu desarrollo profesional.

Mi objetivo en esta primera fase, que dura aproximadamente 1 hora de sesión es conocer tu presente, entender tu pasado y pronosticar tu futuro.

Una vez tengamos el análisis de la situación, podremos establecer un plan de mejora juntos.

Un diagnóstico que debe tratar estas variables:



Tu realidad actual

Conocer cuál es tu realidad actual y cómo has llegado a esta situación es el punto de partida para entender sobre qué debemos trabajar.

Igualmente tengo que conocer cómo te hace sentir esta situación, por qué quieres cambiarla y por qué crees que no lo has logrado hasta ahora.



Tu background

Toda tu historia anterior.

En qué te has formado, que tipos de trabajos has tenido.

Igualmente conocimientos adquiridos, redes de contactos y acciones tomadas para desarrollar tu perfil profesional.



Tus expectativas

Aquí entraremos a valorar 2 realidades:

Que quieres conseguir, por qué que quieres conseguirlo y que medios estás dispuesto a poner para lograrlo.

Que prioridad le das a este objetivo en relación con tu realidad actual y los pros y contras del cambio.



Tus desafíos

Hablaremos sobre aquellos bloqueos, miedos, circunstancias que no te están permitiendo llegar a tus objetivos.

También veremos si tienen claro el camino para llegar a tus metas o si tienes dificultades para salir de tu zona de seguridad.



Tu tiempo y compromiso

Cómo vas a estructurar y ordenar la mejora de tu desarrollo profesional.

Si tu situación familiar, económica o disponibilidad te va a permitir introducir cambios o directamente cambiar algunas dinámicas para lograr tus objetivos.



Tus fortalezas y áreas de mejora

Analizaré tus fortalezas y áreas de mejora en clave de competencias psicológicas.

Y a la vez detectaremos oportunidades y riesgos asociados a estas competencias para ver cuáles debemos reforzar.

Gracias a este diagnóstico:



 **Ahora que tienes el diagnóstico ya puedes empezar a mejorar las cosas**

Con la foto de tu situación podré ayudarte con el plan más adecuado, en las sesiones más adecuadas y con las circunstancias que mejora se adapten a tu situación.



ENTRENAMIENTO DE ALTO NIVEL

Solución A: Entrenamiento profesional de alto nivel

Entrenamiento para llegar al éxito.

¿Que son los entrenamientos en desarrollo profesional?

Es una metodología **novedosa**, que he implantando para ayudar a a profesionales a mejorar y conseguir sus objetivos.

Se basan en sesiones, dentro de un **plan estructurado**, en que se trabaja desde la situación actual al objetivo, con una serie de pautas y consejos.

Utilizo la **psicología** para conseguir reestructuración cognitiva, cambios conductuales y control emocional. Eso **me diferencia** del resto de orientadores y coaches.

Son conversaciones 1 a 1 por **videollamada de 1 hora**.

Aunque no hay un mínimo de sesiones, para completar un entrenamiento completo necesitarás **entre 4-5 sesiones para consolidar todos los conocimientos**.

La buena noticia es que puedes reservar tus sesiones **de 1 en 1, a tu ritmo**.

Por esto el entrenamiento en desarrollo profesional te conviene:



Enfocado a lo importante

Te entreno en todo lo que ni la educación o formación logra.

Con un enfoque muy práctico para que consigas todas las competencias y habilidades en muy pocas sesiones.

Desde la primera sesión tus capacidades **aumentarán exponencialmente**.



Mentoría adaptada

Adapto mi entrenamiento a tu realidad y situación, tanto personal como profesional.

Utilizo todo tu potencial para guiarte en tus fortalezas y tratar las áreas de mejora.

Tendremos sesiones 1to1 por **videollamada** para centrarnos en tus retos y objetivos propios.

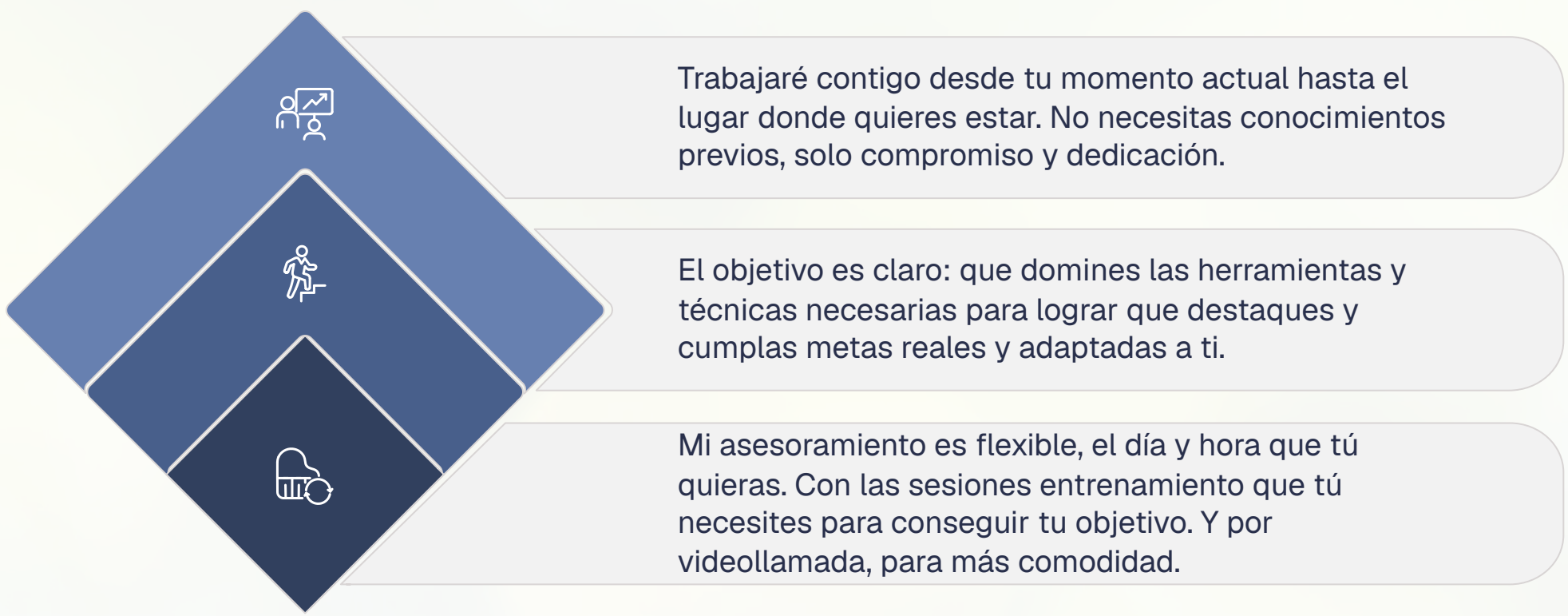


Entrenamiento de alto nivel

Entrenamiento avanzado y élite para causar mayor impacto.

Metodología probada con aspectos psicológicos, comunicacionales y de marketing personal.

Podrás conocer todos los supuestos y las claves que te permitirán ser **el/la mejor en entornos reales**.



Beneficios para ti:



Destacarás sobre el resto de profesionales.



Tu desempeño en competencias clave será excepcional.



Te indico donde y cómo seguir creciendo.



Puedes ser simplemente bueno, o estar entre los mejores

Pero piensa que un ascenso, un proceso de selección no elige más que un sólo candidato.

Y para ser el mejor debes mejor y entrenar tus competencias, hábitos, y la manera en la que interactúas.



Entrenamiento Avanzado y Élite

Según tus necesidades, tu situación o tus objetivos tienes a tu disposición 2 tipos de entrenamiento: Avanzado y Elite.

¿Diferencias?

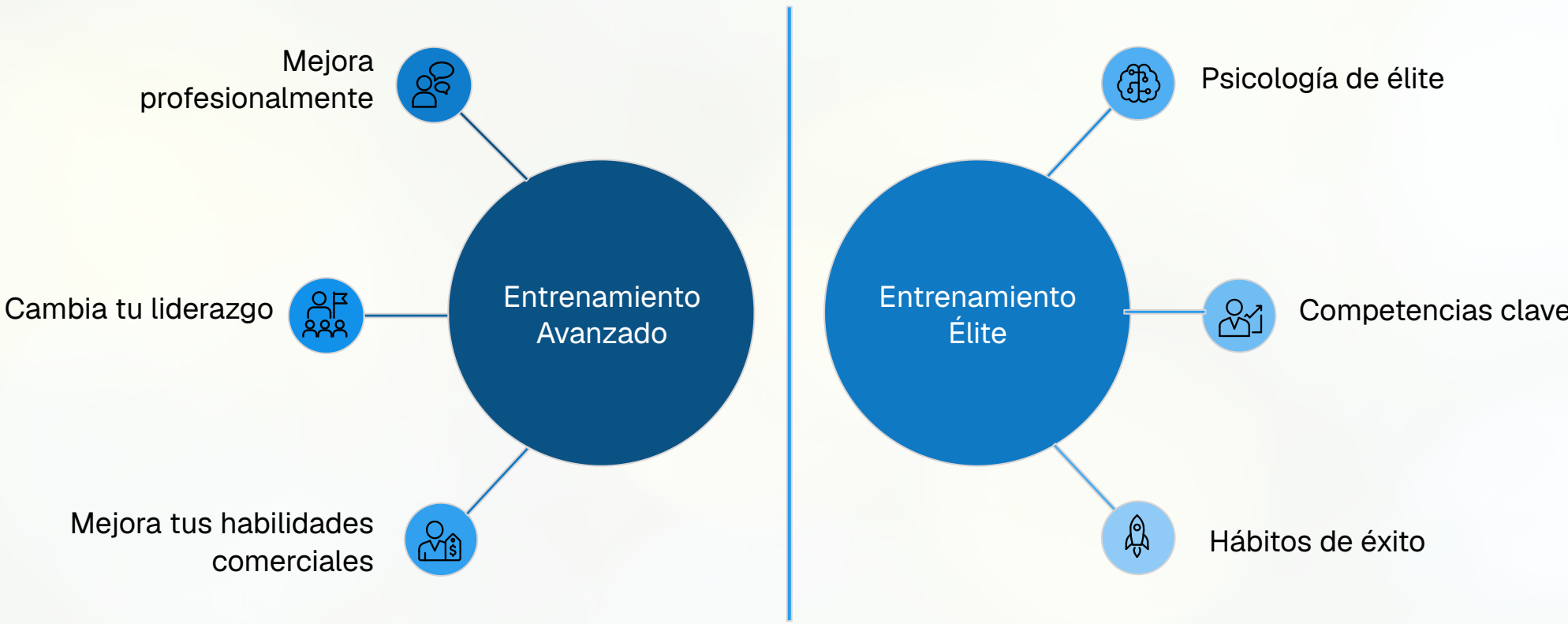
Normalmente el **entrenamiento avanzado** cubre la necesidad específica que el usuario precisa para mejorar el área o tema a mejorar.

El entrenamiento elite avanza un nivel más, profundizando en cuestiones cómo la psicología profesional, competencias clave o hábito.

El entrenamiento elite es un complemento perfecto para cualquier persona y perfil a su entrenamiento avanzado.

Por eso, aunque no hay obligatoriedad, siempre recomiendo **empezar** con entrenamiento avanzado y **pasar después** al elite si el usuario lo estima oportuno.

Entrenamientos Avanzado y Elite



✓ Vas a tener un entrenamiento adaptado a lo que necesitas

Y lo mejor de todo: podrá adquirir conocimientos adicionales con otros entrenamientos de nivel avanzado o incluso elite que te ayudarás a destacar definitivamente sobre el resto de candidatos o profesionales que aspiran a tus mismas metas.



ENTRENAMIENTO AVANZADOS

Entrenamientos Avanzados

Entrenamientos enfocados a mejorar un área específica de tu vida profesional



1) Destaca profesionalmente

Ideal para ti si:

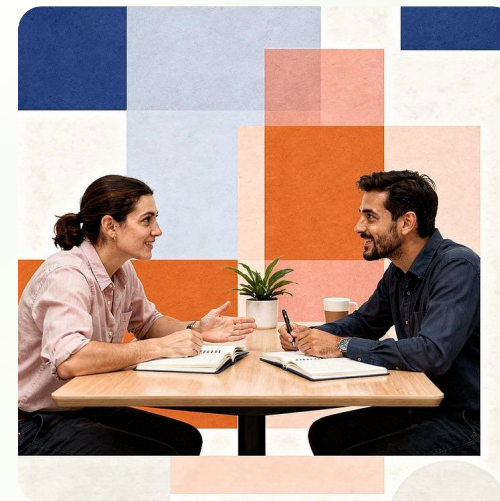
- Si estás buscando un empleo, necesitas crecer dentro de tu empresa o quieres saber cómo aumentar tu salario.
- Vas a comenzar tu carrera profesional o quieres dar un giro de 180° a otra profesión.
- Pero no encuentras la manera de conseguir tus objetivos.
- Y destacar sobre el resto de candidatos o aspirantes a esos puestos.



2) Cambia tu Liderazgo

Ideal para ti si:

- Has sido ascendido y quieres demostrar a todos que sabes gestionar personas.
- Quieres mejorar tu estilo de dirección y liderazgo para conseguir resultados.
- O sientes que tu equipo no te sigue como a ti te gustaría.
- O quieres pasar de ser jefe/a a ser un referente respetado y admirado.
- Necesitas mejorar la actitud y resultados de tu equipo de trabajo.



3) Mejora tus habilidades comerciales

Ideal para ti si:

- Tanto si eres comercial, o llevas un negocio o te encargas de marketing.
- Sientes que no cierras tantas ventas como te gustaría.
- Quieres adaptarte a las nuevas formas de prospectar y cerrar acuerdos.
- Necesitas entender las habilidades psicológicas que hay detrás de un buen influenciador comercial.



Entrenamiento Avanzado 1

Destaca profesionalmente

Tanto para encontrar ese gran trabajo, seguir creciendo en tu empresa, influenciar positivamente y mejorar tu carrera profesional necesitas un método para destacar.

El método de los 4 pilares.

Para destacar profesionalmente **no sólo vale hacerlo en una cualidad o competencia**.

Debes unificar **4 grandes cualidades** que te permitan ser visible, comunicar con intención, dominar los tiempos y situaciones a nivel psicológico y tener claro en todo momento tu camino en el avance de tu carrera.

Este es mi método de **los 4 pilares**.

El método de los 4 pilares:

Marca Personal

Mejora de cómo el mundo te ve como profesional.

Pasa de buscar oportunidades a que los demás te busquen a ti.

Comunicación influyente

Comunícate con directivos, compañeros, reclutadores o personas a tu cargo, y demuestra tu valor.



Psicología profesional

Aprende a manejar tus emociones, reestructurar tus creencias y aprovecharlo para lograr tus metas.

Plan de Carrera

Entiende tu perfil y dónde quieres realmente estar para buscar tu camino verdadero.

4 capacidades, un perfil de nivel excelente

- Dominar estos 4 pilares en tu vida profesional te permitirán no solo destacar sobre los demás.
- Podrás desarrollar tu trabajo con más comodidad, motivación y propósito.
- Porque el éxito profesional también implica hacer las cosas de mejor manera.



Entrenamiento Avanzado 2

Pasa de ser jefe a convertirte en héroe

Haz que tu equipo te siga, respete y admire. Sé un ejemplo a través de buenas prácticas y regulación emocional y conductual para ayudarles cuando más te necesitan.

De la imposición a la admiración.

Cuando empiezas a gestionar un grupo de personas tienes un problemas. **Ellos no te eligieron.**

Por eso **debes demostrar** que eres la persona que mejor va a desarrollar ese puesto.

Pero lo más importante es demostrarles que contigo su vida va a ser mejor.

El cambio de resultados empieza por un cambio de confianza, y aquí es donde **te toca dar el primer paso.**

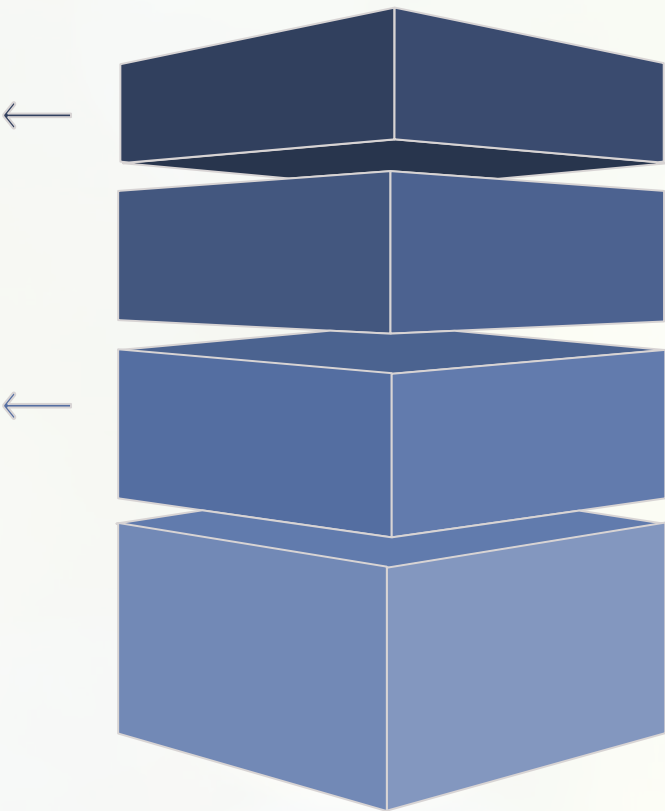
Este entrenamiento te proporciona las herramientas competenciales para poder **influir positivamente** en tu equipo.

El líder consecuente

Aprende a liderar **regulando tu ansiedad ejecutiva** para consolidar tu salud mental y la estabilidad de tu entorno.

El líder resonante

Aprende a **proyectar una calma de alta influencia en momentos de crisis absoluta**, desactivando el secuestro amigdalino colectivo.



El líder quirúrgico

Aprende las **técnicas de la confrontación asertiva** basada en la psicología conductual para corregir rendimientos disfuncionales.

El líder inspirador

Aprende a dominar el tono de voz descendente, los silencios de poder y la comunicación con propósito para imponer **de forma natural** en comités de dirección y reuniones críticas.

✓ No sólo serás un líder, serás un ejemplo

Cuando consigas dominar las competencias que te hacen un ejemplo para el resto, ellos te seguirán sin que tu lo pidas.

Porque serás esa persona a la que todos quieren parecerse, que tiene autoridad por sabiduría y que inspira a los demás a ser mejores en su trabajo cada día.



Entrenamiento Avanzado 3

Impulsa tu capacidad comercial

Toma el control de la venta y de tus emociones. Aplica una influencia positiva y relacionamiento para conseguir más y mejores clientes.

Los tiempos cambian, y tú también deberías.

En una profesión tan compleja como es la comercial, cada día la forma de vender se transforma más.

Pero no dejes que la IA, las automatizaciones o 4 consejos genéricos te lleven a una venta sin alma.

La venta es y será siempre un ejercicio de **psicología, estrategia y confianza**.

Sólo tienes que entender los momento críticos y las acciones a realizar.

Y claro, apoyarte eficientemente en la tecnología.

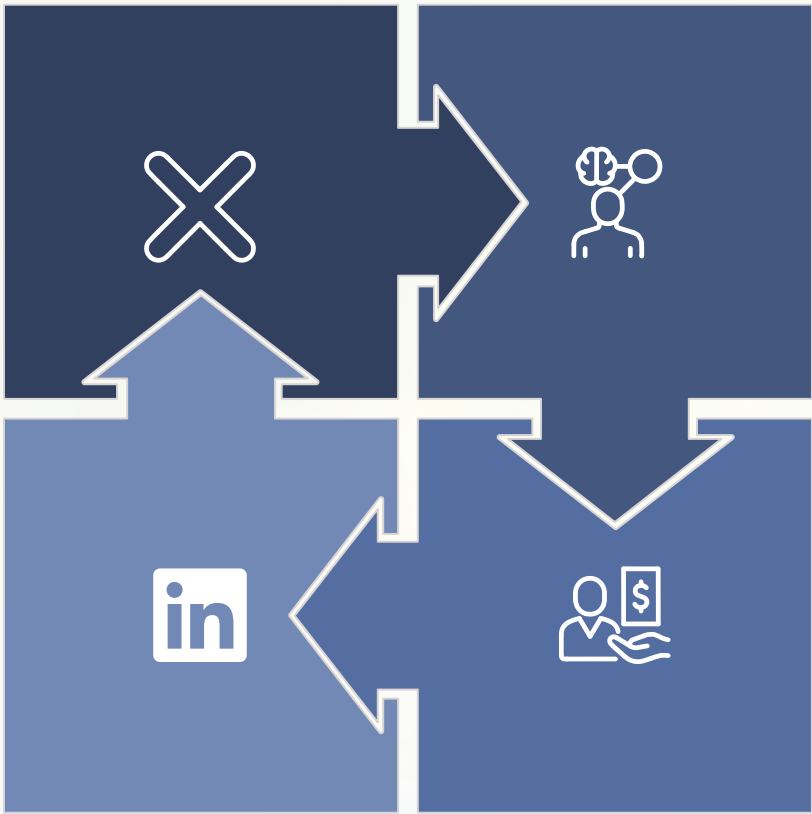
Este entrenamiento te va a dotar de todos estos conocimientos y **estrategias para destacar y diferenciarte**.

Control del rechazo

Aprenderás herramientas cognitivo-conductuales para **reestructurar el rechazo comercial**, eliminando los sesgos de personalización y la culpa.

Social Selling

Aprenderás a expresar tu marca digital, encontrar clientes y ser encontrado gracias a **tu conocimiento y autoridad en la red social**.



Cómo piensa el cliente

Aprenderás a aplicar la **escucha activa y la validación emocional** para desactivar la resistencia psicológica por desconfianza.

Maestría en el cierre

Aprenderás a domina el tono de voz, el poder del silencio y preguntas para **lograr la confianza** y posicionarte como socio estratégico.

✓ Esto no es solo un entrenamiento

Es un cambio de mentalidad, de cómo afrontas la venta.

Donde pasar de acciones molestas o rogantes a una relación de iguales en las que tu interlocutor te compra porque confía en ti y en tu solución.

Y en donde tú entiendes cuando es posible y cuando no es posible tener éxito comercial, y eso te ayuda a seguir aprendiendo y mejorando.



ENTRENAMIENTOS ÉLITE

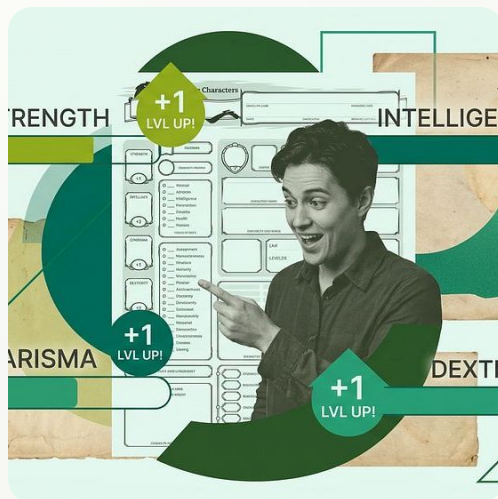
Entrenamientos Élite

Entrenamiento para llevarte al nivel máximo de desarrollo



1) Psicología de Élite

- Necesitas destacar sobre el resto de profesionales a nivel mental y emocional.
- Tu posición laboral te exige manejar estrés o decisiones complicadas.
- Eres consciente de la importancia de la psicología en el impacto profesional



2) Competencias Clave

- Quieres convertirte en un/a experto/a en tu área o sector.
- Necesitas dominar las habilidades blandas igual o mejor que las técnicas.
- Quieres ir paso más allá de "buen profesional" para convertirte en "profesional de alto nivel".



3) Hábitos para el éxito

- Sabes que buenos hábitos te permitirán alcanzar tus objetivos con menor esfuerzo y estrés.
- Necesitas organizar tus ideas y automatizarlas.
- Quieres un sistema que funcione para incorporarlo a tu vida profesional.



Entrenamiento Élite 1

Psicología de Élite

Domina la psicología más avanzada para progresar y proteger tu carrera, mientras cultivas relaciones sanas y utilizas tus emociones de manera positiva.

La psicología es como las matemáticas.

- Te guste o no, está en todos los aspectos de tu día a día.
- Y poder entender y utilizar esa psicología en tu provecho **te facilitará la vida y te dará muchas alegrías.**
- No se trata de utilizar técnicas psicológicas para engañar y manipular a otros.
- Todo lo contrario, podrás **prevenirte** de los que si las utilizan, e **influenciar a otros de manera positiva**, para que sus creencias, estereotipos o ideas equivocadas no te perjudiquen.
- Y sobre todo, que tus emociones y pensamientos **te orienten por el camino adecuado.**

Los 4 tipos de psicología más importantes para tu día a día profesional:

Psicología de influencia

Aprende a dominar las técnicas que te permitirán:

- Liderar con mayor efectividad.
- Vender y asesorar a otro nivel.
- Impactar sobre personas importantes.

Psicología defensiva

Domina técnicas que te salvarán de esta manera:

- Detectar cuándo te están manipulando.
- Protegerte sin perder posición ni relación.
- Aceptar desafíos y presiones de otros.

Psicología emocional

Descubre tu poder sobre tus estados emocionales:

- Canalizar tus emociones para no enfermar tu cuerpo.
- Actuar sin la interferencia de emociones tóxicas.
- Aplacar el estrés y la presión con razón y mando.

Psicología motivacional

Supera todas las adversidades de esta manera:

- Recuperarte rápido tras un fracaso o una derrota.
- Tener un objetivo claro que te guíe.
- Aumentar tu autoestima y la confianza en ti.

Tendrás las herramientas necesarias

- Quando termines este entrenamiento tanto tu vida profesional como personal habrá cambiado.
- Podrás afrontar los debates y discusiones con la tranquilidad que te permite controlar la situación.
- Serás reconocido como una persona con dotes de liderazgo y serenidad.
- Nadie podrá hacerte daño ni socavar tu confianza e ilusiones.
- Podrás ayudar a otro a llevar su desempeño de mejor manera.



Entrenamiento Élite 2

El Competencias Clave

Según tu profesión, tu perfil profesional, tu experiencia e incluso tu personalidad te ayudo a elevar el nivel de las competencias clave que necesitas.

Avanzar en tus competencias es tu desafío.

Seas el tipo de jugador que seas, necesitas tener unos **superpoderes competencias** es la manera más rápida de llegar al éxito profesional.

Mi objetivo es **entender qué competencias necesitas desarrollar** y como para poder enfrentarte a todos los retos que tengas en tu carrera.

Y con una **genial gamificación** desarrollarás tus competencias de la manera más entretenida.

Tus superpoderes competencias, camino al nivel máximo de desarrollo:

PLAYER: ALEXANDER MENDOZA

LVL 18 (GOLDEN TIE)

HP 450/450

MP 150/150

Competencias Corporativas:

- Negociación55

- Planificación48

- Oratoria42

- Carisma70

XP: 125,890 / 160,000 (~78%)

NEXT LVL: 34,110 XP

Sastrería Ejecutiva

Armor)

Maletín Cuero

Weapon)

Reloj de Lujo

Accessory)

INVENTARIO

HABILIDADES

OPCIONES

PLAYER: ELENA VARGAS

LVL 19 (CEO ASCENDANT)

HP 520/520

MP 210/210

Competencias Corporativas:

- Estrategia68

- Ejecución55

- Gestión Talento49

- Empoderamiento85

XP: 148,500 / 180,000 (~82%)

NEXT LVL: 31,500 XP

Traje Ejecutivo Power

Armor)

Tablet de Alta Gama

Weapon)

Collar Perlas

Accessory)

INVENTARIO

HABILIDADES

OPCIONES

Así consigo llevarte a otro nivel:

1

Evaluación inicial

Analizo tu perfil al detalle, entendiendo tu contexto y tus objetivos y te indico el nivel de tus competencias principales, secundarias y tu nivel global.

2

Entrenamiento competencias principales

Potenciamos juntos las competencias que necesitas para avanzar en tu carrera, que son determinante para conseguir un puesto acorde con tus metas.

3

Entrenamiento competencias secundarias

Añado a tu rendimiento las competencias que son clave para acabar de convertir en un perfil elite y destacar sobre el resto de profesionales.

4

Integración y simulación

Defino tu nuevo nivel de desarrollo de competencias y practicamos distintos escenarios en los que demostrar esas competencias mejoradas.

✓

El entrenamiento más entretenido

Esta gamificación te va a permitir desarrollar tus competencias de una manera entretenida, amena, e incluso divertida.

Podrás entender mejor que es una competencia, qué competencias necesitas mejorar o seguir fortaleciendo y donde aplicarlas.

Un juego que finalmente se convierte en una herramienta real con beneficios reales para ti.

Samuel J. Palacios. Documento de uso exclusivo para la institución destinataria. Prohibida su reproducción o distribución a terceros sin autorización expresa.



Entrenamiento Élite 3

Hábitos para el Éxito

Un profesional de éxito necesita automatizar una serie de hábitos y conductas para facilitar su trabajo y organizar su tiempo. De ti depende saber manejar el caos o perderte en el.

Hábitos para hacer tu vida profesional más sencilla.

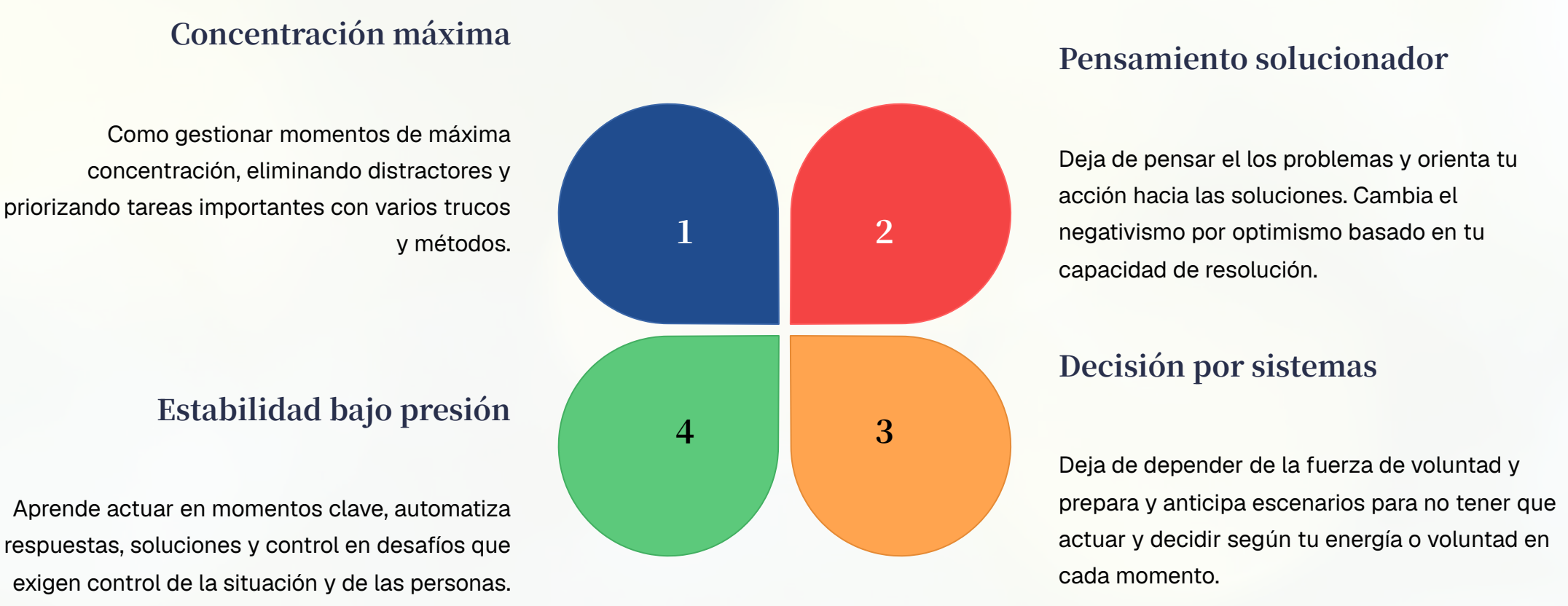
Imagina la importancia de ordenar tu tiempo y acciones para resolver todos tus asuntos.

Ahora imagina ir un paso más y controlar como tu mente puede ayudarte a concentrarte de manera **profunda**, buscar soluciones nada más surgir un problemas, decidir sin sufrir y **mantener la calma** incluso en momentos complicados.

Pues de eso va este entrenamiento, que solucionará muchos de tus problemas actuales, o mejor dicho, **de cómo los afrontas**.



Si quieres llegar al éxito necesitaremos practicar y automatizar:



El entrenamiento definitivo

Para convertirte en una persona más serena, más controlada por su razón y menos por sus emociones tóxicas.

Este entrenamiento tiene 2 objetivos muy claros, mejorar tu vida profesional con claves que te permitirán pensar y actuar de manera más positiva, y que gracias a ello los demás te perciban de esta manera y pueda inspirarse en ti.

Así mejorará tu vida y la de los que te rodean.



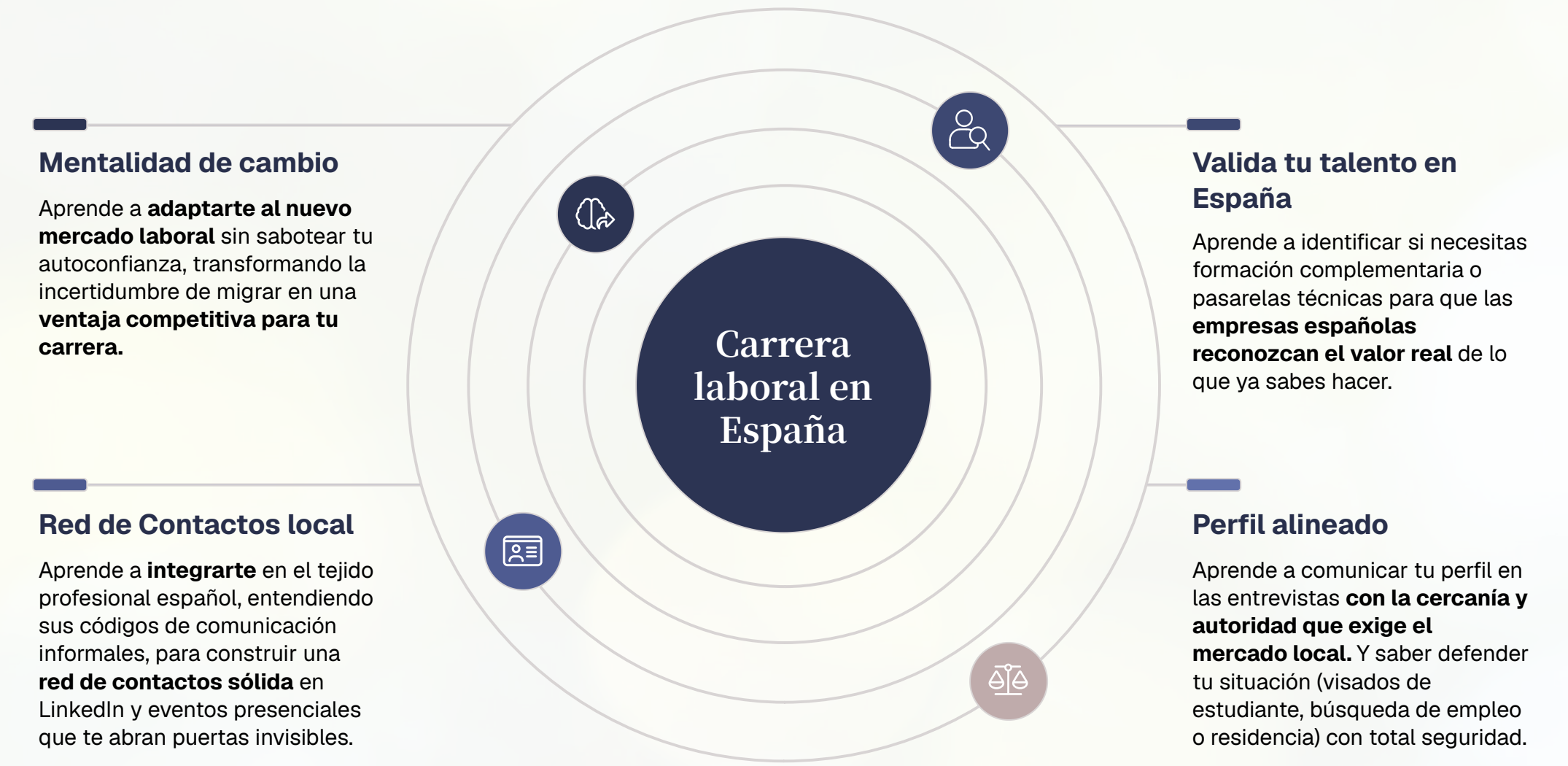
Entrenamiento extra

Desarrolla tu carrera en España

¿No eres nativo español y quieres trabajar y vivir en España? ¿Ya vives aquí pero no estas trabajando de tu profesión y quieres desarrollar tu carrera?
Yo te ayudo a cumplir tus metas.

 Es una cuestión de confianza.

- Confianza en los reclutadores para que **validen** tu formación y experiencia en tu país de origen.
- Confianza en tus futuros empleadores para que vean que eres **igual o mejor** que un candidato nativo.
- Y sobre todo, **confianza hacia ti mismo**, para demostrarte que puedes lograr tus metas y sueños.
- Porque el camino tan largo y difícil que has recorrido **merecerá la pena**.
- Este entrenamiento te facilitará mucho encontrar la senda y motivación hacia **tus sueños profesionales**.



 Puedes conseguirlo

- Quizá haya circunstancias que se escapan de tu control.
- O que tus expectativas eran mayores a la realidad.
- Pero si has dejado tantas cosas atrás por un sueño o una ideas, al menos debes intentarlo con todo lo que puedas.
- Y de eso va este entrenamiento, de conseguir que tu motivación y enfoque estén al máximo nivel.
- Y además de enseñarte cómo debes hacer las cosas, para que ese esfuerzo se vea acompañado de resultados.



 MODELO MANAGER

Solución B: Manager profesional

Si además de conocer tu perfil y entrenarte necesitas una ayuda superior, llevaré tu carrera profesional a otro nivel.

 Te acompañaré y te ayudaré a encontrar ese empleo soñado.

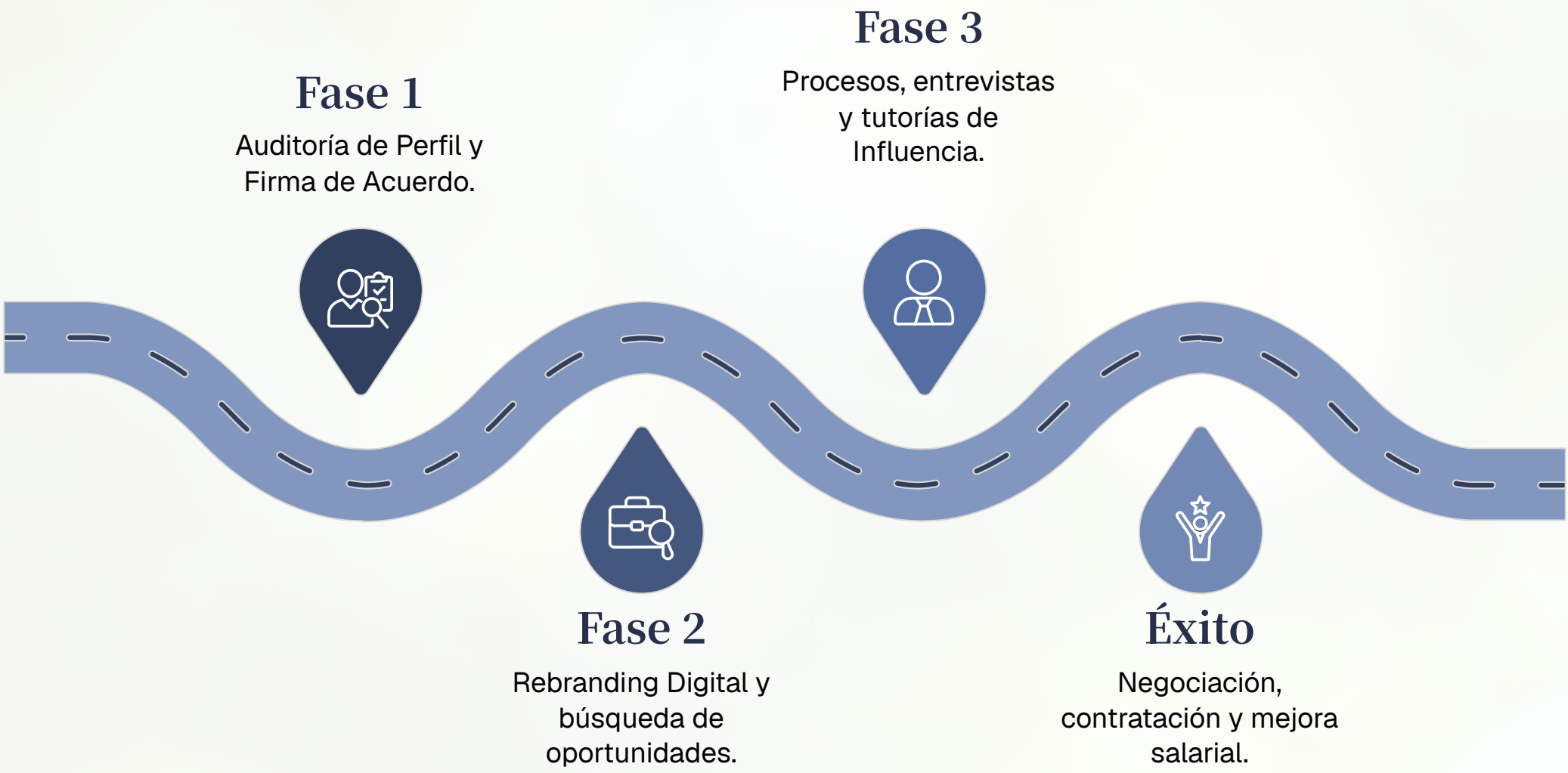
- He adaptado un modelo de otros países para ayudar a perfiles de alto nivel a **llevar su carrera** cada vez a mejores condiciones.
- ¿Te suena la labor que hacen los managers o agentes en la carrera de **deportistas y artistas**?
- Con este modelo y mi experiencia en mercado profesional conseguiré que puedas trabajar en las **mejores empresas** y con mejores condiciones salariales.
- Accederás a oportunidades que actualmente no está visibles y te **ahorrarás la incomodidad** de estar buscando durante semanas o meses.
- Además de tener un asesor que te aconseje sobre cómo hacer un proceso o qué condiciones pedir **tanto antes de trabajar como después**.





Manager profesional

Te guiaré en un proceso complejo, pero alcanzable para lograr tus metas.



Las claves para tu éxito:

Infraestructura
Rediseño radical de tu Marca Personal en "formato ciego" para protección de estatus.

Búsqueda directa
Envío estratégico a empresas diana y acceso al mercado oculto de mi red de contactos.

Tutoría Élite
Preparación psicológica y narrativa para cada fase del proceso de selección.

Representación
Acompañamiento en la negociación final para maximizar tu oferta salarial.

- La revolución de carrera profesional**
- Con este método ya puedes despreocuparte de perderte entre miles y miles de ofertas que no te convienen.

O de tomar decisiones sin saber si son correctas o no.

O de cobrar menos salario por una mala negociación.

O de sentir que quieres salir de tu empresa actual pero no sabes cómo ni adónde

Y sobre todo, tendrás un apoyo tanto en tu carrera profesional, como en si debes estudiar, reinventarte o cualquier cosa que te beneficie laboralmente.



 SAMUEL J. PALACIOS

El momento de tu mejora es ahora



¿Por qué Samuel J. Palacios?

Soy Psicólogo, experto en recursos humanos y gestión de talento en empresas.

Llevo dedicándome a desarrollar carreras profesionales desde hace más de 15 años, y conozco los dos lados de la mesa, tanto las empresas que reclutan y gestionan talento como las personas que quieren oportunidades para progresar profesionalmente.

He trabajado con y para las empresas más importantes de España y multinacionales, estableciendo una red de networking de más de 11.000 contactos.

Aplico metodología revolucionaria, psicología avanzada de influencia y comunicación, y relacionamiento con stakeholders avanzado.

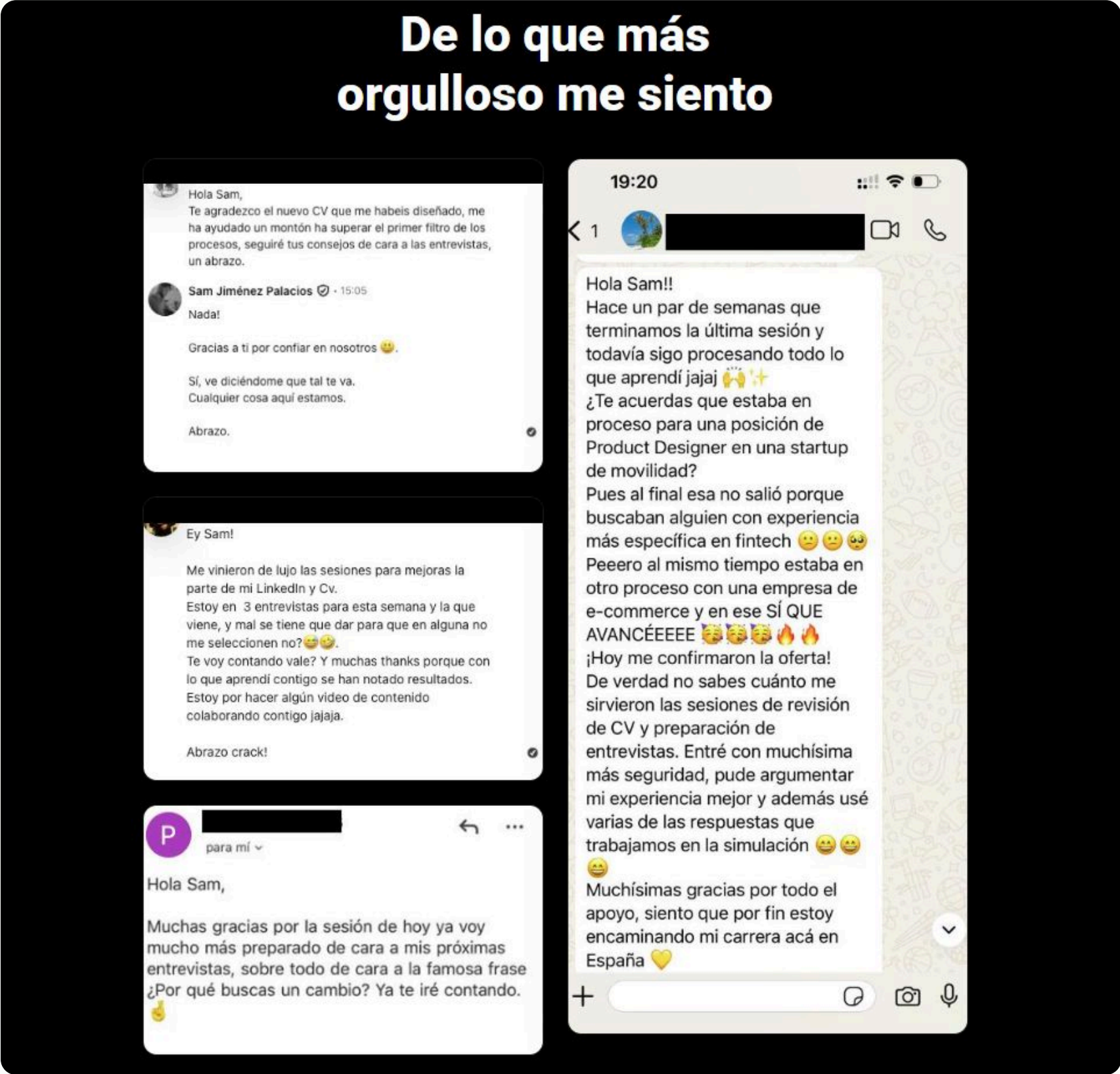
Gracias a mis entrenamiento en desarrollo profesional he podido cambiar la vida a muchos profesionales y empresas.

Mi misión es ayudar a las personas a desarrollar sus competencias, vencer sus bloqueos, sacar todo su potencial diferencial, y ser mejores profesionales y personas.

Conóceme y conecta conmigo en mis redes:

[LinkedIn Samuel](#)

[Samuel J.Palacios \(@samueljpalacios\) • Instagram profile](#)



★★★★★ 4.92

Puntuación media de mis alumnos

¡Más de 160 personas ya han mejorado su vida profesional con estos métodos... y seguimos sumando!

¿Quieres sumarte a mi método?

Reserva tu sesión

Pregúntame cualquier duda : hola@samueljpalacios.com

También puedes contactarme en el teléfono **+34 621 36 16 49**